

CONNECT Springbrett®

I en CONNECT Springbrett® prosess får vekstselskap hjelp med å forbedre forretningsplan, utvikle vekststrategier og forberedelser til møter med investorer og strategiske samarbeidspartnere.

Selve Springbrettet er en møterarena der gründerne får tilbakemeldinger fra et tverrfaglig panel med ressurspersoner fra regionens næringsliv. Panelet består i hovedsak av medlemmer i CONNECT Vest og er tilpasset hvert av vekstselskapenes behov ut fra hvilken fase de befinner seg i. Paneldeltagerne til tilbakemeldinger til gründerne på forretningsplan, vekststrategier og investor-/partnerpresentasjon.

CONNECT Vest er en non-profit medlemsforening som hjelper gründerne og vekstselskap ved å koble dem gratis mot kunnskap og kapital.

- Vi tilbyr vekstselskap tilgang til kompetanse og nettverk gjennom CONNECT Springbrett®, og vi legger til rette ulike arenaer hvor selskapene kan få presentere seg overfor potensielle samarbeidspartnere og investorer.
- Vi gir våre medlemmer verdi blant annet i form av informasjon om nye produkter, teknologi og investeringsmuligheter, tilegnelse og bruk av kompetanse samt medvirkning til å fremme nye vekstbedrifter i regionen.



CONNECT Vest tjenester



CONNECT Springbrett® Grow 2010



"Yast, on the other hand is painfully, stupidly easy to use." downloadsquad.com –

Yast utvikler og selger "verdens enkleste" online samtale- og timeregistrerings-program. Tjenesten er tilgjengelig via en mobilapplikasjon og/eller en web-applikasjon og selges som månedsabonnement per bruker. Tjenesten rettes mot det globale konsulentmarkedet og løsningen skal effektivisere arbeidsdagen gjennom tilgjengelighet, intuitiv bruk og lave oppstartskostnader.

Yast har utviklet tjenesten www.yast.com, verdens enkleste time- og samtale-registreringstjeneste for små konsulentbedrifter. Tjenesten leveres også i en enterprise-modell hvor den skreddersys til kundens behov.

Tjenesten har mottatt gode kritikker på store anerkjente nettsteder som Lihacker.com og downloadsquad.com.

Gründerteamet består av fem sivilingeniører fra NTNU. Selskapet ønsker å hente inn kapital til utvikling av nye produkter og markedsføring og salg av produktporteføljen.

Selskapet budsjetterer med et kapitalbehov på 4 MNOK og skal ha en omsetning på 12 MNOK innen 2012.

Yast har som mål å bli solgt til en større industriell partner innen utgangen av 2012.



Tracking how much time you spend on a project is often a pain, and there are a lot of complex software solutions – both web-based and downloadable – that are more confusing than helpful. Yast, on the other hand is painfully, stupidly easy to use. Pick a project, click and drag on the timeline to indicate when you worked on it, and then enter a note about what you did. That's all. Seriously.

downloadsquad.com –